

Sales Assistant til 15-20 timer/ugen i Matas Padborg

Drømmer du om et job indenfor salg og rådgivning af beauty og helse? Så har vi en spændende ledig stilling som Sales Assistant i Matas Padborg

I Matas vægter vi sublim kundeservice, kompetent rådgivning og det stærke sammenhold utroligt højt. Som Sales Assistant bliver det din fornemmeste opgave at give vores kunder en ekstraordinær oplevelse, hver gang de handler i Matas. For at lykkes i rollen er det afgørende, at du er imødekommende, salgsorienteret og serviceminded.

Dine arbejdsopgaver i Matas:

- Rådgive og inspirere vores kunder i alt fra beauty og hudpleje til sundhed.
- Sikring af egne ansvarsområder og bidrage til at butikken når sine salgsmål
- Hjælpe med at holde butikken præsentabel og inspirerende - inkluderer oprydning og vareopfyldning
- Afholdelse af events og salgsaktiviteter i butikken

Hvad kan du forvente af os?

Det er vigtigt for os, at du trives hos os både fagligt og socialt, og vi kan derfor tilbyde dig:

- At blive en del af et salgstærkt team - med samme passion som dig
- Løbende efteruddannelse i form af forskellige kurser, så du får større kendskab til alle produkterne i butikken og salgsteknikker
- Et spændende og alsidigt job med stor variation i hverdagen, høj selvstændighed og medbestemmelse
- Del af et fællesskab hvor ambitionerne er høje og du har mulighed for at udvikle dig – personligt såvel som professionelt
- Sjove og søde kollegaer som spiller hinanden bedre i de mål, de har sat sig
- En attraktiv arbejdsplads med dygtige og engagerede kollegaer
- Mulighed for ekstra bonus hvis vi i butikken sammen når vores salgsmål
- Helbredssikring og gode personalerabatter

Vi vil gerne høre fra dig som:

- Er resultatorienteret og har erfaring indenfor salg og kundeservice - gerne fra branchen
- Har interesse for både beauty, helsekost og naturlig livsstil
- Sætter en ære i at give vores kunder den bedste service og købsoplevelse
- Elsker at kunne være noget for andre og trives med at vejlede og inspirere kunder i en travl hverdag med et højt tempo
- Ser dig selv som: positiv, selvstændig, social, fleksibel og en udpræget teamplayer
- Naturligt er nysgerrig efter at udvikle dine evner og faglighed

Antal timer og vagter:

Stillingen er tidsbegrænset til den 31. januar 2027 på 15-20 timer om ugen. Vagterne vil være i dag- og eftermiddagstimerne på hverdage samt hver anden weekend.

Er du vores nye Sales Assistant?

Lyder det som dig? Så tøv ikke med at søge! Vi inviterer løbende kandidater til samtale og ansætter så snart, vi har fundet den rigtige kandidat.

Som en del af rekrutteringsprocessen vil du møde vores virtuelle rekrutteringsassistent Hubert. Hubert vil lave et indledende chatbaseret interview med dig for at sikre en hurtig, præcis og retfærdig rekrutteringsproces. Det erstatter ikke en eventuel fysisk jobsamtale. Varigheden på interviewet er typisk 15-20 minutter, og vi anbefaler, at du gør det hurtigst muligt, samt at du giver dig god tid til at svare fyldestgørende på spørgsmålene. Det er en betingelse at gennemføre interviewet med Hubert for at komme i betragtning til jobbet. Vi glæder os til at høre fra dig og forhåbentlig snart byde dig velkommen til vores team i Matas.

