

# Farmakonomer til Matas København – brug din faglighed dér, hvor kunderne møder os

**Vil du være en del af en af Danmarks mest kendte retailvirksomheder, hvor faglig rådgivning, stærke brands og gode kundeoplevelser er kernen i hverdagen?**

I Matas møder vi hver dag kunder, der søger inspiration, trykthed og kompetent vejledning inden for skønhed, sundhed og personlig pleje. Som farmakonom bliver du en vigtig del af den oplevelse – og får mulighed for at bruge din faglighed i en hverdag med både salg, rådgivning og tæt kundekontakt.

Hos Matas bliver du en del af et stærkt fællesskab med høje ambitioner, dygtige kollegaer og masser af mulighed for at udvikle dig. Vi arbejder hver dag for at gøre det nemt og inspirerende for kunderne at træffe de rigtige valg – og vi leder efter dig, der vil være med til at løfte den opgave i vores butikker på **Købmagergade** og ved **Nørreport St.** i København.

**Du får ansvar for rådgivning inden for hudpleje og sundhed**

Som farmakonom i Matas får du en central rolle i rådgivningen af vores kunder – særligt inden for dermatologisk hudpleje, specialhudpleje og sundhed. Du hjælper kunderne med at finde produkter, rutiner og løsninger, der matcher deres behov, og du bidrager til, at de får en tryk og kompetent oplevelse i butikken.

Din vigtigste opgave er at møde kunden med faglighed, nærvær og god service. Samtidig trives du med salg og ser det som en naturlig del af god rådgivning at hjælpe kunden med at finde de rigtige produkter.

Dine opgaver vil blandt andet være at:

- rådgive og inspirere kunder inden for dermatologisk hudpleje, specialhudpleje og sundhed
- sælge og rådgive om kosttilskud og sundhedsprodukter
- tage ansvar for egne områder og bidrage til butikkens salgsmål
- være med til at holde butikken præsentabel, indbydende og inspirerende
- deltage i events, kundekonsultationer og salgsaktiviteter i butikken
- bidrage til en stærk kundeoplevelse i nogle af vores centrale butikker i København

**Du bliver en del af en arbejdsplads med udvikling og fællesskab**

I Matas får du et job, hvor ikke to dage er helt ens. Du får mulighed for at bringe din faglighed i spil i mødet med kunderne, samtidig med at du bliver en del af en butik med højt tempo, god energi og et stærkt fællesskab.

Vores butikker på Købmagergade og ved Nørreport St. har en central placering i København og byder på mange forskellige kundemøder i løbet af dagen. Her får du en alsidig hverdag med både faste kunder, travle perioder og masser af mulighed for at gøre en forskel gennem din rådgivning. Vi sørger for, at du løbende får ny viden gennem kurser og efteruddannelse, så du kan udvikle dig både fagligt og personligt. Du får indblik i produkter, salgsteknikker og nye trends – og du bliver en del af en arbejdsplads, hvor vi gerne vil lykkes sammen.

Hos Matas kan vi tilbyde dig:

- løbende efteruddannelse og kurser inden for produkter, rådgivning og salg
- et alsidigt job med stor variation og selvstændighed i hverdagen
- et stærkt fællesskab med dygtige og engagerede kollegaer
- gode muligheder for personlig og faglig udvikling
- en attraktiv arbejdsplads med høje ambitioner og fokus på kundeservice
- en central arbejdsplads i København med mange spændende kundemøder

**Du er uddannet farmakonom og motiveres af kundemødet**

For at komme i betragtning til stillingen er det et krav, at du er uddannet farmakonom. Vi forestiller os, at du har lyst til at bruge din faglighed i en salgs- og rådgivningsrolle, hvor du hver dag hjælper kunderne med at finde de produkter og løsninger, der passer bedst til deres behov.

Du er nysgerrig på hudpleje og sundhed, og du motiveres af at give kunderne en oplevelse, der gør en forskel. Branchevidenskab er en fordel, men ikke et krav – det vigtigste er, at du har lyst til at lære, tage ansvar og være en aktiv del af teamet.

Vi vil gerne høre fra dig, hvis du:

- er uddannet farmakonom
- har interesse for hudpleje, dermatologiske produkter og sundhed
- er salgsorienteret og trives med kundekontakt
- sætter en ære i at give kunderne god service og kompetent rådgivning
- kan bevare overblikket i en travl hverdag med højt tempo

- er positiv, selvstændig, fleksibel og en god teamplayer
- er nysgerrig på at udvikle din faglighed og dine salgskompetencer

**Vil du med på holdet i Matas?**

Lyder det som noget for dig? Så send os din ansøgning – vi glæder os til at høre fra dig.

Vi inviterer løbende kandidater til samtale og ansætter, når vi har fundet de rette. Vi håber, at vi snart kan byde dig velkommen som en del af teamet i Matas.