

# Club Matas ambassadør

**Grib chancen og vær med til at udbygge en af Danmarks største kundeklubber!**

Matas har en af de største kundeklubber i Danmark med 1.9 mio. medlemmer. Vi vil gerne være Danmarks bedste kundeklub og bestræber os ihærdigt på hele tiden at udvikle medlemsfordele samt skabe relevans for vores skønne medlemmer.

Vores nyeste tiltag er Club Matas Plus som giver endnu flere fordele for vores medlemmer. Til at hjælpe os med at udvide kendskabet hertil, mangler vi 2 energiske og resultatorienterede salgsprofiler til områderne: København, og Midt-/ og Nordjylland. Du får et antal nøje udvalgte butikker, som du måles på og kan opnå bonus på efter aftalte KPI'er

Som profil er du udadvendt, målrettet og motiveres af salg og formår også at motivere og engagere butikernes personale.

## **Arbejdsopgaver:**

- Opsøgende salg af Club Matas Plus medlemskab
- Præsentere og informere kunder om fordelene ved Club Matas Plus
- Skabe interesse og overbevise kunder om værdien af medlemskabet
- Sikre en god kundeoplevelse og høj kundetilfredshed
- Understøtte øvrige Club Matas initiativer

## **Kvalifikationer:**

- Gode kommunikationsevner og evnen til at skabe relationer
- Resultatorienteret og motiveret af salgsmål
- Kendskab til Club Matas og Club Matas Plus er en fordel, men ikke et krav
- Kørekort og mulighed for selv at transportere dig rundt mellem butikkerne i området
- Evnen til at arbejde selvstændigt og proaktivt
- Erfaring fra telesalg eller anden form for opsøgende salg er en fordel.

Opstart: Snarest, dog senest 1. august 2024